

会社名 株式会社王将フードサービス
 代表者名 代表取締役社長 渡邊 直人
 (コード番号 9936 東証1部)
 問合せ先 広報部
 内田 浩次 (090-1153-4483)

2019年1月 月次売上高(速報)

数値は現時点での速報値であり、2月9日にHPへ掲載する確定版とは差異が生じる可能性があることを予めご了承ください。

1. 月次動向(直営店)

当期1月は、これまで継続している下記の取組みと新たな販促:「年末年始 お客様感謝キャンペーン」がお客様に評価され、客単価はキャンペーンで配布した割引券の回収により、911円 前期同月比98.2%となりましたが、客数は前期同月比 530千人(108.3%)と大きく増加し、結果として、全店売上高は 62億92百万円、前期同月比は 106.3%と大巾に伸ばすことが出来ました。

なお、直営全店売上高は 20か月連続して前期同月比売上伸率 100%を上回り、また、同月比 過去最高売上は昨年 2月より 12か月連続して更新しております。

また同様に、既存店客数も前期同月比 391千人(106.3%)増加し、既存店売上高は 60億60百万円、前期同月比は 104.4%となりました。

<売上向上に向け継続している主な取組み>

- ①従業員教育による店舗QSCの向上
- ②スマホアプリの拡充
- ③プレミアムメニュー「極王」シリーズのリニューアル

今後ご利用されるすべてのお客様が元気になっていただけるよう「心温まる接客」「美味しい料理」を提供し続け、1人でも多くの王将ファンを増やして参ります。

2. 直営店 対前年同月比推移(売上高・客数・客単価)

(単位: 売上/百万円、客数/千人、客単価/円、伸び率/%)

| | 直営全店実績 | | | | | | 直営既存店実績 | | | | | |
|----------|--------|-------|--------|-------|-----|-------|---------|-------|--------|-------|-----|-------|
| | 売上高 | | 客数 | | 客単価 | | 売上高 | | 客数 | | 客単価 | |
| | 金額 | 伸び率 | 人数 | 伸び率 | 金額 | 伸び率 | 金額 | 伸び率 | 人数 | 伸び率 | 金額 | 伸び率 |
| 2018年4月 | 6,073 | 108.1 | 6,463 | 108.8 | 940 | 99.3 | 5,795 | 104.2 | 6,157 | 104.7 | 941 | 99.5 |
| 5月 | 6,174 | 108.2 | 6,552 | 108.5 | 942 | 99.8 | 5,909 | 104.8 | 6,258 | 104.9 | 944 | 100.0 |
| 6月 | 5,779 | 105.5 | 6,274 | 107.9 | 921 | 97.7 | 5,419 | 103.2 | 5,876 | 105.4 | 922 | 97.9 |
| 第1四半期 計 | 18,027 | 107.3 | 19,290 | 108.4 | 935 | 99.0 | 17,125 | 104.1 | 18,292 | 105.0 | 936 | 99.2 |
| 7月 | 6,452 | 104.5 | 6,735 | 103.9 | 958 | 100.6 | 6,168 | 101.9 | 6,427 | 101.2 | 960 | 100.7 |
| 8月 | 6,884 | 106.2 | 7,187 | 105.1 | 958 | 101.0 | 6,580 | 103.6 | 6,854 | 102.4 | 960 | 101.2 |
| 9月 | 6,176 | 104.1 | 6,457 | 103.3 | 957 | 100.7 | 5,673 | 101.8 | 5,899 | 101.0 | 962 | 101.3 |
| 第2四半期 計 | 19,514 | 105.0 | 20,379 | 104.2 | 958 | 100.8 | 18,423 | 102.5 | 19,180 | 101.5 | 961 | 101.1 |
| 第2四半期 累計 | 37,541 | 106.1 | 39,670 | 106.2 | 946 | 99.9 | 35,548 | 103.3 | 37,472 | 103.2 | 949 | 100.1 |
| 10月 | 6,167 | 103.0 | 6,557 | 102.9 | 940 | 100.0 | 5,901 | 100.5 | 6,263 | 100.3 | 942 | 100.2 |
| 11月 | 6,189 | 101.0 | 6,536 | 100.5 | 947 | 100.4 | 5,931 | 98.6 | 6,252 | 98.0 | 949 | 100.6 |
| 12月 | 6,832 | 102.4 | 6,921 | 102.1 | 922 | 100.3 | 6,132 | 100.4 | 6,637 | 100.0 | 924 | 100.3 |
| 第3四半期 計 | 18,738 | 102.1 | 20,015 | 101.8 | 936 | 100.2 | 17,965 | 99.8 | 19,153 | 99.4 | 938 | 100.4 |
| 第3四半期 累計 | 56,280 | 104.7 | 59,685 | 104.7 | 943 | 100.0 | 53,513 | 102.1 | 56,626 | 101.9 | 945 | 100.2 |
| 2019年1月 | 6,292 | 106.3 | 6,907 | 108.3 | 911 | 98.2 | 6,060 | 104.4 | 6,641 | 106.3 | 913 | 98.1 |

注1. 上記 売上、客数データは、前年同月実績との対比によるものであります。

注2. 既存店とは、新規開店後15ヶ月以内の店舗及び前年・本年同月の改装店舗を除いた店舗を対象としております。

3. 1月の出退店

| | 区分 | 店舗名 | 開店日 | 住所 | 営業面積 | 客席数 | 駐車場 |
|----|-----|----------|-------|----------------------|-------|-----|-----|
| 開店 | 直営店 | 4号仙台中田店※ | 1月29日 | 宮城県仙台市太白区中田町字後河原37-4 | 91.4坪 | 86席 | 共用 |

| | 区分 | 店舗名 | 退店日 | 住所 |
|----|-----|--------|------|----------------------|
| 閉店 | FC店 | 仙台中田店※ | 1月6日 | 宮城県仙台市太白区中田町字後河原37-4 |

※FC店から直営店への移行

4. 今期の店舗数推移

| | 直営店 | | | FC店 | | | 全店 | | |
|---------|-----|----|------|-----|----|------|----|----|------|
| | 開店 | 閉店 | 月末店数 | 開店 | 閉店 | 月末店数 | 開店 | 閉店 | 月末店数 |
| 前期末店舗数 | | | 507 | | | 227 | | | 734 |
| 2018年4月 | 0 | 0 | 507 | 2 | 0 | 229 | 2 | 0 | 736 |
| 5月 | 0 | 0 | 507 | 0 | 1 | 228 | 0 | 1 | 735 |
| 6月 | 2 | 0 | 509 | 1 | 4 | 225 | 3 | 4 | 734 |
| 7月 | 1 | 0 | 510 | 0 | 1 | 224 | 1 | 1 | 734 |
| 8月 | 1 | 0 | 511 | 0 | 1 | 223 | 1 | 1 | 734 |
| 9月 | 0 | 0 | 511 | 1 | 0 | 224 | 1 | 0 | 735 |
| 10月 | 1 | 0 | 512 | 0 | 0 | 224 | 1 | 0 | 736 |
| 11月 | 0 | 0 | 512 | 0 | 0 | 224 | 0 | 0 | 736 |
| 12月 | 1 | 0 | 513 | 0 | 9 | 215 | 1 | 9 | 728 |
| 2019年1月 | 1 | 0 | 514 | 0 | 1 | 214 | 1 | 1 | 728 |
| 累計 | 7 | 0 | 514 | 4 | 17 | 214 | 11 | 17 | 728 |

5. キャンペーン情報

月替わりフェア

【1月1日～1月31日】
【全国フェア】



【2月1日～2月28日】
【全国フェア】



【12月14日～1月14日】

【au×王将水曜もらえるキャンペーン】



KDDI (au) 社とのコラボにより、「毎日もらえるキャンペーン」に継続して参画。2018年4月から店内飲食限定となり、餃子付き定食にも使えるようになりました。

【年末年始お客様感謝キャンペーン】



お会計税込300円ごとにスタンプを押印し、6個でスタンプカードを餃子1人前無料券としてご利用いただけます。

【1月18日～5月31日】

【2019年ぎょうぎ倶楽部 お客様感謝キャンペーン】



お会計税込500円ごとにスタンプを押印し、個数に応じて割引券やぎょうぎ倶楽部会員カード、と交換。さらに、すでに会員の方はプレミアム会員カードと交換できます。